

L-MOBILE SALES



Mobile Vertriebsarbeit leicht gemacht

L-mobile sales - die Softwarelösung zur effizienten Vertriebsarbeit. Ihre optimale Unterstützung im Außendienst - für mehr Qualität und Organisation.

■ Transparente Informationsbasis

Mit L-mobile sales besitzen Sie eine umfassende Informationsbasis für eine effiziente Kundenbeziehung und somit für einen optimalen Vertrieb.

■ Optimal anpassbar

Jedes Unternehmen ist anders und hat individuelle Prozesse. Unsere Lösung passt sich Ihnen an und gibt Ihnen Handlungsspielraum.

■ Durchgängiger Vertriebsprozess

Von der ersten Kontaktaufnahme, über Besuchsberichte und Projekte bis zum Auftrag wird der gesamte Sales-Zyklus mit der L-mobile-Lösung ohne Medienbrüche unterstützt.

■ Benutzerfreundlichkeit

Durch die flexible und intuitive Oberfläche schafft die L-mobile sales-Lösung eine hohe Akzeptanz bei den Anwendern.

■ Informationen jederzeit parat

Mit L-mobile sales haben Sie weltweit über ein mobiles Endgerät Zugriff auf die kundenrelevanten Daten im ERP-System - online oder offline.

■ Nahtlose Integration

Die Unabhängigkeit von bestehenden ERP-Systemen oder IT-Landschaften bietet eine hohe Flexibilität bei der Integration. Der Umfang der dabei ausgetauschten Daten wird individuell auf Ihre Bedürfnisse angepasst.

L-MOBILE SALES

Die mobile Verwaltung für einen effektiven Vertrieb

Mit L-mobile sales gewinnt jeder Kundenbesuch an Effizienz. Ihre Vertriebsmitarbeiter haben über ein Smartphone, Tablet oder PC jederzeit Zugriff auf alle Kundendaten aus dem ERP-System. Sämtliche Informationen stehen auf Knopfdruck bereit – von Ansprechpartnern und Kontaktdaten über Umsätze, Absatzmengen und offene Posten bis hin zu geplanten Aktivitäten, Sonderkonditionen und Rabatten. Die aufwändige Vor- und Nachbereitung der Kundentermine entfällt und die Qualität des Verkaufsgesprächs nimmt deutlich zu.

Aufträge erfassen Ihre Vertriebsmitarbeiter einfach und komfortabel direkt an ihrem Smartphone. Dank integrierter Plausibilitätsprüfung werden Fehleingaben vermieden und die Daten stehen umgehend in der Zentrale zur Verfügung. Wenige Sekunden später meldet das System Preise, Verfügbarkeiten und Liefertermine zurück. Durch die digitale Unterschrift sinkt die Zeit von der Auftrags-erfassung bis zur Auslieferung spürbar und das wissen auch Ihre Kunden zu schätzen.



Die wichtigsten Funktionen im Überblick

- Kunden- und Kontaktdaten verwalten
- Kategorisierung und Beziehungsmanagement
- Dokumentation der Aktivitäten und Historie
- Übersicht der Bestellungen und Umsätze
- Termin-, Wiedervorlagen- & Aufgabenverwaltung
- Besuchsplanung und strukturierte Berichte
- Projekterstellung, -verwaltung und -auswertung
- Abfrage von Verfügbarkeiten
- Bestellerfassung mit Barcode
- Auftragserfassung mit Unterschrift
- Reisekosten- und Spesenabrechnung
- Verbindung mit Outlook und Serienmailings
- Umfangreiche Schlagwort- und Suchfunktionen
- Vielstufige Rechte- und Rollenverwaltung
- Mehrsprachigkeit

Die Module im Überblick

- **Sales**
Das bedeutet papierloses Arbeiten, auch offline, sowie eine selbst skalierende Oberfläche mit hoher Akzeptanz. Unterstützung aller gängigen Smartphones, Tablet- und PC-Betriebssysteme und anpassbar an Ihre individuellen Bedürfnisse.
- **Ergänzungsmodule**
Die Lösung bietet verschiedene Ergänzungsmodule, wie Tourenplanung mit geografischer Umkreissuche, Angebots- und Bestellfunktion, Besuchsberichte, Reisekostenabrechnung oder Reiseberichterstellung. So entfällt die fehleranfällige Nacherfassung.
- **ERP-Schnittstelle**
Verbindung mit den meisten ERP-Systemen bietet durchgehende Prozesse mit einer konsistenten Datenhaltung.

www.l-mobile.com/sales

L-mobile solutions GmbH & Co. KG
Im Horben 7
71560 Sulzbach an der Murr

T +49 (0) 7193 93 12-0
F +49 (0) 7193 93 12-12
info@l-mobile.com

